

Wie AgentGrow + Hedy den ultimativen Sales-Intelligence-Stack bilden

Erfahren Sie, wie AgentGrows LinkedIn-Automatisierung in Kombination mit Hedys Echtzeit-Conversation-Intelligence den ultimativen KI-gestuetzten Sales-Stack schafft. Erfahren Sie, warum fuehrende Vertriebsprofis dieses dynamische Duo nutzen, um ihre Pipeline zu fuellen und mehr Opportunities zu konvertieren.

Veröffentlicht von Julian Pscheid · 30. Juli 2025

[Diesen Artikel online lesen: https://www.hedy.ai/de/post/agentgrow-hedy-sales-intelligence-stack/](https://www.hedy.ai/de/post/agentgrow-hedy-sales-intelligence-stack/)



Frau gestikuliert waehrend eines Videogespraechs an ihrem Homeoffice-Schreibtisch mit Kaffeetasse und Laptop

Das KI-gestuetzte Duo, das den Vertrieb revolutioniert

Erfolg im Vertrieb erfordert mehr als nur harte Arbeit -- er verlangt intelligente Automatisierung und Echtzeit-Erkenntnisse. Waehrend AgentGrow (<https://getagentgrow.com/>) revolutioniert, wie Sie ueber LinkedIn Ihre Pipeline aufbauen, entsteht in Kombination mit Hedy ein unschlagbarer Sales-Intelligence-Stack. Zusammen bilden sie ein vollstaendiges System: AgentGrow fuellt Ihren Kalender mit qualifizierten Meetings, waehrend Hedy sicherstellt, dass Sie diese Opportunities mit KI-gestuetztem Conversation Coaching konvertieren.

Stellen Sie sich vor: Sie wachen auf und stellen fest, dass AgentGrow waehrend Sie geschlafen haben drei Discovery Calls gebucht hat. Waehrend dieser Gespraechе liefert Hedy Echtzeit-Erkenntnisse und hilft Ihnen, die perfekten Fragen zu stellen und Kaufsignale zu erkennen, die Sie sonst verpasst haetten. Das ist die Zukunft des Vertriebs -- und sie ist schon heute verfuegbar.

Warum Vertriebsprofis beide Tools brauchen

Der moderne Vertriebsprozess hat zwei entscheidende Phasen, die ueber den Erfolg bestimmen:

1. Pipeline-Generierung : Die richtigen Interessenten finden und ansprechen
2. Gesprachsexzellenz : Diese Interessenten in Kunden verwandeln

AgentGrow beherrscht die erste Phase mit intelligenter LinkedIn-Automatisierung, waehrend Hedy die zweite mit Echtzeit-Meeting-Intelligence dominiert. Nur eines der beiden Tools zu nutzen, ist wie einen Sportwagen mit nur der Haelfte der Zylinder zu fahren.

AgentGrow: Ihr 24/7 LinkedIn-SDR

AgentGrow ist nicht einfach ein weiteres Sales-Tool, das von Ingenieuren gebaut wurde, die noch nie eine Quote tragen mussten. Es ist ein LinkedIn-Copilot, der von kampferprobten Vertriebsprofis entwickelt wurde, die den taeglichen Aufwand der Akquise, den Druck der Forecast-Planung und die Erschoepfung durch das zehnte CRM-Update am Tag kennen.

Wie die Gruender offen teilen: "Wir haben Blut und Traenen vergossen, um Pipeline aufzubauen und Deals selbst abzuschliessen... Wir sind die Vertriebler, die leiden, und wir haben dieses Produkt gebaut, weil wir uns weigern, weiter zu leiden."

Was AgentGrow besonders macht

- 1 . Comment-First-Engagement, das echte Gespraechе startet Im Gegensatz zu herkoemmlichen LinkedIn-Automatisierungstools, die Kontaktfraagen spammen, verfolgt AgentGrow einen ausgefeilten Ansatz. Es interagiert zuerst mit den Inhalten Ihrer Interessenten und baut echte Beziehungen auf, bevor es Kontakt aufnimmt. Wenn Sie sich dann verbinden, kennen die Interessenten Ihren Namen bereits -- das schafft die Grundlage fuer die bedeutungsvollen Gespraechе, in denen Hedy glaenzt.
- 2 . KI, die schreibt wie Sie AgentGrow optimiert seine KI-Modelle basierend auf Ihren Schreibproben und stellt sicher, dass jede Nachricht authentisch nach Ihnen klingt. Dieser personalisierte Ansatz bedeutet, dass es Konsistenz zwischen Ihrer schriftlichen und muendlichen Kommunikation gibt, wenn Hedy Ihnen im eigentlichen Meeting hilft.
- 3 . Human-in-the-Loop-Kontrolle Waehrend AgentGrow autonom arbeitet, behalten Sie die volle Kontrolle. Steigen Sie jederzeit in jedes Gespraech ein, und wenn Interessenten mit hoher Kaufabsicht bereit zum Reden sind, uebernimmt Hedy, um Ihnen bei der brillanten Gespraechsfuehrung zu helfen.
- 4 . LinkedIn-konform und sicher Kein AgentGrow-Nutzer hat jemals einen Strike, eine Sperre oder eine Warnung von LinkedIn erhalten -- das gibt Ihnen die Sicherheit, sich auf das Wesentliche zu konzentrieren: Deals abschliessen.

Die Kraft der Integration: Wie AgentGrow + Hedy zusammenarbeiten

So transformiert dieses dynamische Duo Ihren gesamten Vertriebsprozess:

Phase 1: AgentGrow baut Ihre Pipeline auf

- Morgens : Waehrend Sie sich auf den Tag vorbereiten, interagiert AgentGrow mit den Inhalten der Interessenten

- Mittags : Personalisierte Kontaktanfragen gehen an aufgewaermte Interessenten
- Nachmittags : Intelligente Follow-up-Nachrichten pflegen Beziehungen
- Abends : Meetings werden fuer die kommenden Tage gebucht

Phase 2: Hedy maximiert jedes Gespraech

- Vor dem Meeting : Hedys Erkenntnisse aus frueheren Kontaktpunkten durchgehen
- Waehrend des Meetings : Echtzeit-Coaching und vorgeschlagene Fragen erhalten
- Entscheidende Momente : Hinweise erhalten, um Schmerzpunkte zu erkunden, die AgentGrow identifiziert hat
- Nach dem Meeting : Umfassende Zusammenfassungen erfassen jede Zusage und jeden naechsten Schritt

Echte Ergebnisse aus der Praxis

Michael Chen, ein Account Executive, der beide Tools nutzt, berichtet: "AgentGrow bucht mir Meetings und hilft mir, viel waermere Outbound-Calls zu machen, ohne dass ich etwas tun muss. Dann stellt Hedy sicher, dass ich nie eine Gelegenheit verpasse, den Deal voranzutreiben. Es ist, als haette ich einen Top-SDR und einen erfahrenen Sales Coach, die rund um die Uhr fuer mich arbeiten."

In seinem ersten Monat hat Michael:

- 5 warme Leads pro Woche durch AgentGrow gebucht
- Seine Discovery-Call-Konversionsrate um 40 % mit Hedy gesteigert
- Seinen durchschnittlichen Sales Cycle um 23 % verkuerzt

Fuer jedes Vertriebszenario geeignet

Dieser integrierte Ansatz funktioniert, egal ob Sie:

- Enterprise Account Executive sind: AgentGrow verbindet Sie mit Fortune-500-Entscheidern; Hedy hilft bei der Navigation komplexer Stakeholder-Dynamiken
- SMB Sales Rep sind: AgentGrow generiert eine Pipeline mit hoher Geschwindigkeit; Hedy sorgt fuer effiziente Discovery und schnelle Abschluesse
- Immobilienmakler sind: AgentGrow baut lokale Kontakte auf; Hedy hilft, Kundenbeduerfnisse und -praeferenzen zu verstehen
- SaaS-Vertriebsprofi sind: AgentGrow erschliesst neue Branchen; Hedy liefert technische Einblicke waehrend Demos

Der technische Vorteil: Warum dieser Stack funktioniert

Nahtloser Datenfluss

- AgentGrows Engagement-Daten liefern Kontext fuer Hedys Conversation Intelligence
- Hedys Meeting-Erkenntnisse informieren AgentGrows Follow-up-Strategien
- Beide Tools respektieren Datenschutz- und Sicherheitsanforderungen

KI, die Ihren Stil lernt

- AgentGrow passt sich an Ihre Schreibstimme an
- Hedy lernt Ihre Gespraechsmuster

- Zusammen schaffen sie eine konsistente, authentische Praesenz ueber alle Kontaktpunkte

Warum Vertriebsteam diesen Stack uebernehmen

In einer Welt, in der:

- Antwortquoten auf Kaltakquise-E-Mails auf unter 1 % gesunken sind
- Kaeufer 70 % ihrer Customer Journey abschliessen, bevor sie mit dem Vertrieb sprechen
- Der durchschnittliche Vertriebler nur 33 % seiner Zeit tatsaechlich mit Verkaufen verbringt

Der AgentGrow + Hedy Stack adressiert alle drei Herausforderungen:

1. AgentGrows warmerer Ansatz verbessert die Antwortquoten dramatisch
2. Sie treten in Gespraeche mit Interessenten ein, die Sie bereits kennen und Ihnen vertrauen
3. Automatisierung und KI-Coaching schaffen Zeit fuer das eigentliche Verkaufen

Erste Schritte: Ihr 30-Tage-Erfolgsplan

Woche 1: Grundlagen

- AgentGrow installieren und Ihr ideales Kundenprofil einrichten
- Hedy mit Ihren Gespraechspraeferenzen und Zielen konfigurieren
- AgentGrow mit dem Aufwaermen von Interessenten beginnen lassen

Woche 2: Optimierung

- AgentGrows Messaging basierend auf Antwortquoten optimieren
- Hedy in Ihren bestehenden Meetings nutzen, um Vertrautheit aufzubauen
- Erste von AgentGrow gebuchte Meetings erleben

Woche 3: Integration

- Hedys Erkenntnisse nutzen, um AgentGrows Targeting zu verbessern
- AgentGrows Interessentendaten in Hedy-Gespraechen nutzen
- Beobachten, wie Pipeline und Konversionsraten steigen

Woche 4: Skalierung

- AgentGrows Targeting erweitern
- Hedy-Vorlagen fuer gaengige Szenarien erstellen
- Den kumulativen Einfluss auf Ihre Vertriebskennzahlen messen

Fazit: Intelligenter arbeiten, nicht haerter

Die Kombination von AgentGrow und Hedy stellt einen Paradigmenwechsel in der Vertriebsproduktivitaet dar. Es geht nicht darum, sich zwischen Pipeline-Generierung ODER Gespraechsexzellenz zu entscheiden -- es geht darum, beides mit KI-gestuetzter Unterstuetzung zu meistern.

Indem die repetitiven Aspekte der Akquise automatisiert und gleichzeitig Ihre Faehigkeit zu verbinden und zu konvertieren verbessert werden, gibt Ihnen dieser Stack die Freiheit, sich auf das zu konzentrieren, was Menschen am besten koennen: echte Beziehungen aufbauen und Kundenprobleme loesen.

Bereit, Ihre Vertriebsleistung zu transformieren?

Die Zukunft des Vertriebs besteht nicht darin, dass KI-Tools Vertriebler ersetzen -- es geht darum, dass KI-Tools fuer den Vertrieb (<https://instantly.ai/blog/ai-tools-for-sales-and-marketing/>) sie befähigen, mehr als je zuvor zu erreichen. Mit AgentGrow, das Ihre Pipeline fuellt, und Hedy, das jedes Gesprach maximiert, haben Sie die Werkzeuge, um Ihre Quote nicht nur zu erreichen, sondern konstant zu uebertreffen.

Handeln Sie noch heute:

1. Starten Sie Ihre kostenlose Testversion von AgentGrow (<https://getagentgrow.com>) (keine Kreditkarte erforderlich)
2. Erleben Sie, wie Hedy (<https://hedy.ai>) Ihre Gespraeche transformiert
3. Beobachten Sie, wie die Synergie beider Tools Ihre Vertriebsergebnisse revolutioniert

Bei Hedy glauben wir an die Kraft intelligenter Partnerschaften. AgentGrows Mission, Vertriebler zu staerken, passt perfekt zu unserer Vision, jeden zur brillantesten Person im Raum zu machen. Gemeinsam bauen wir die Zukunft des Sales Enablement.

Hedy AI · Live-KI-Coaching für wichtige Gespräche

[Hedy kostenlos testen: https://www.hedy.ai/de/downloads/](https://www.hedy.ai/de/downloads/)

<https://www.hedy.ai/de/post/agentgrow-hedy-sales-intelligence-stack/>