Cómo AgentGrow + Hedy crean el stack definitivo de inteligencia de ventas

Descubra cómo la automatización de LinkedIn de AgentGrow combinada con la inteligencia de conversación en tiempo real de Hedy crea el stack de ventas definitivo impulsado por IA. Conozca por qué los principales profesionales de ventas utilizan este dúo dinámico para llenar su pipeline y convertir más oportunidades.

Publicado por Julian Pscheid · 30 de julio de 2025
Leer este artículo en línea: https://www.hedy.ai/es/post/agentgrow-hedy-sales-intelligence-stack/

Mujer gesticulando mientras habla en una videollamada en su escritorio de oficina en casa con una taza de café y una computadora portátil

El dúo impulsado por IA que está transformando la forma en que los profesionales de ventas triunfan

El éxito en ventas requiere más que solo trabajo duro: exige automatización inteligente e información en tiempo real. Mientras AgentGrow (https://getagentgrow.com/) revoluciona la forma en que construye su pipeline a través de LinkedIn, combinarlo con Hedy crea un stack de inteligencia de ventas imparable. Juntos, forman un sistema completo: AgentGrow llena su calendario con reuniones cualificadas, mientras que Hedy asegura que convierta esas oportunidades con coaching de conversación impulsado por IA.

Imagine esto: se despierta y encuentra que AgentGrow ha programado tres llamadas de descubrimiento mientras dormía. Durante esas llamadas, Hedy proporciona información en tiempo real, ayudándole a

hacer las preguntas perfectas y detectar señales de compra que podría haber pasado por alto. Este es el futuro de las ventas, y está disponible hoy.

Por qué los profesionales de ventas necesitan ambas herramientas

El proceso de ventas moderno tiene dos fases críticas que determinan el éxito:

1. Generación de pipeline : Encontrar y captar a los prospectos adecuados
2. Excelencia en la conversación : Convertir esos prospectos en clientes

AgentGrow domina la primera fase con automatización inteligente de LinkedIn, mientras que Hedy domina la segunda con inteligencia de reuniones en tiempo real. Usar solo una sin la otra es como conducir un auto deportivo con solo la mitad de los cilindros funcionando.

Conozca AgentGrow: su SDR de LinkedIn 24/7

AgentGrow no es solo otra herramienta de ventas creada por ingenieros que nunca han tenido una cuota. Es un copiloto de LinkedIn diseñado por profesionales de ventas experimentados que entienden la rutina diaria de la prospección, la presión de las proyecciones y el agotamiento de actualizar CRMs por décima vez en un día.

Como los fundadores comparten con franqueza: "Hemos sudado sangre y derramado lágrimas para construir pipeline y cerrar tratos nosotros mismos... Somos los vendedores que sufren, y construimos este producto porque nos negamos a seguir sufriendo."

¿Qué hace diferente a AgentGrow?

1 . Engagement basado en comentarios que inicia conversaciones reales A diferencia de las herramientas tradicionales de automatización de LinkedIn que envían solicitudes de conexión masivas, AgentGrow adopta un enfoque sofisticado. Interactúa primero con el contenido de sus prospectos, construyendo una relación genuina antes de contactarlos. Cuando se conecta, los prospectos ya reconocen su nombre, preparando el escenario para las conversaciones significativas donde Hedy brilla.

2 . IA que escribe como usted AgentGrow ajusta sus modelos de IA basándose en sus muestras de escritura, asegurando que cada mensaje suene auténticamente como usted. Este enfoque personalizado significa que cuando Hedy le ayuda en la reunión real, hay consistencia entre su comunicación escrita y verbal.

3 . Control con supervisión humana Mientras AgentGrow trabaja de forma autónoma, usted mantiene el control completo. Intervenga en cualquier conversación en cualquier momento, y cuando los prospectos de alta intención estén listos para hablar, Hedy toma el relevo para ayudarle a navegar la conversación de manera brillante.

4 . Cumplimiento con LinkedIn y seguridad Ningún usuario de AgentGrow ha recibido jamás una sanción, suspensión o advertencia de LinkedIn, lo que le da tranquilidad para enfocarse en lo que importa: cerrar tratos.

El poder de la integración: cómo AgentGrow + Hedy trabajan juntos

Así es como este dúo dinámico transforma todo su proceso de ventas:

Fase 1: AgentGrow construye su pipeline

• Mañana : Mientras se prepara para el día, AgentGrow interactúa con el contenido de los prospectos
• Mediodía : Se envían solicitudes de conexión personalizadas a prospectos previamente contactados
• Tarde : Mensajes inteligentes de seguimiento nutren las relaciones
• Noche : Se programan reuniones para los próximos días

Fase 2: Hedy maximiza cada conversación

• Antes de la reunión : Revise la información de Hedy de contactos anteriores
• Durante la reunión : Reciba coaching en tiempo real y preguntas sugeridas
• Momentos clave : Reciba indicaciones para explorar puntos de dolor identificados por AgentGrow
• Después de la reunión : Resúmenes completos que capturan cada compromiso y siguiente paso

Resultados reales desde el campo

Michael Chen, un Account Executive que usa ambas herramientas, comparte: "AgentGrow me programa reuniones y me ayuda a hacer llamadas de outbound mucho más cálidas, sin esfuerzo de mi parte. Luego Hedy asegura que nunca pierda una oportunidad de avanzar el trato. Es como tener un SDR de primer nivel y un coach de ventas experimentado trabajando para mí 24/7."

En su primer mes, Michael:

• Programó 5 leads cualificados por semana a través de AgentGrow
• Aumentó su tasa de conversión de llamadas de descubrimiento en un 40% con Hedy
• Acortó su ciclo de ventas promedio en un 23%

Diseñado para cada escenario de ventas

Este enfoque integrado funciona tanto si usted es:

• Account Executive enterprise : AgentGrow le conecta con tomadores de decisiones de Fortune 500; Hedy le ayuda a navegar dinámicas complejas de stakeholders
• Representante de ventas SMB : AgentGrow genera pipeline de alta velocidad; Hedy asegura descubrimiento eficiente y cierres rápidos
• Agente inmobiliario : AgentGrow construye conexiones locales; Hedy le ayuda a entender las necesidades y preferencias del cliente
• Profesional de ventas SaaS : AgentGrow penetra nuevos verticales; Hedy proporciona información técnica durante demos

La ventaja técnica: por qué este stack funciona

Flujo de datos fluido

• Los datos de engagement de AgentGrow proporcionan contexto para la inteligencia de conversación de Hedy
• La información de reuniones de Hedy informa las estrategias de seguimiento de AgentGrow
• Ambas herramientas respetan los requisitos de privacidad y seguridad de datos

IA que aprende su estilo

• AgentGrow se adapta a su voz escrita
• Hedy aprende sus patrones de conversación
• Juntos, crean una presencia consistente y auténtica en todos los puntos de contacto

Por qué los equipos de ventas están adoptando este stack

En un mundo donde:

• Las tasas de respuesta a emails en frío han caído por debajo del 1%
• Los compradores completan el 70% de su recorrido antes de hablar con ventas
• El representante de ventas promedio dedica solo el 33% de su tiempo a vender realmente

El stack AgentGrow + Hedy aborda los tres desafíos:

1. El enfoque cálido de AgentGrow mejora drásticamente las tasas de respuesta
2. Usted entra en conversaciones con prospectos que ya le conocen y confían en usted
3. La automatización y el coaching con IA liberan tiempo para la venta real

Primeros pasos: su plan de éxito de 30 días

Semana 1: Fundamentos

• Instale AgentGrow y configure su perfil de cliente ideal
• Configure Hedy con sus preferencias y objetivos de conversación
• Deje que AgentGrow comience a contactar prospectos

Semana 2: Optimización

• Ajuste la mensajería de AgentGrow basándose en las tasas de respuesta
• Use Hedy en sus reuniones existentes para familiarizarse
• Comience a ver sus primeras reuniones programadas por AgentGrow

Semana 3: Integración

• Use la información de Hedy para mejorar la segmentación de AgentGrow
• Aproveche los datos de prospectos de AgentGrow en las conversaciones con Hedy
• Observe cómo crecen su pipeline y sus tasas de conversión

Semana 4: Escalar

• Amplíe la segmentación de AgentGrow
• Cree plantillas de Hedy para escenarios comunes
• Mida el impacto compuesto en sus métricas de ventas

En resumen: trabaje de forma más inteligente, no más dura

La combinación de AgentGrow y Hedy representa un cambio de paradigma en la productividad de ventas. No se trata de elegir entre generación de pipeline O excelencia en la conversación, sino de dominar ambas con asistencia impulsada por IA.

Al automatizar los aspectos repetitivos de la prospección mientras mejora su capacidad de conectar y convertir, este stack le libera para enfocarse en lo que los humanos hacen mejor: construir relaciones genuinas y resolver problemas de los clientes.

¿Listo para transformar su rendimiento en ventas?

El futuro de las ventas no se trata de que las herramientas de IA reemplacen a los vendedores, sino de que las herramientas de IA para ventas (https://instantly.ai/blog/ai-tools-for-sales-and-marketing/) les permitan lograr más que nunca. Con AgentGrow llenando su pipeline y Hedy maximizando cada conversación, tendrá las herramientas para no solo cumplir su cuota, sino superarla consistentemente.

Actúe hoy:

1. Comience su prueba gratuita de AgentGrow (https://getagentgrow.com) (no se requiere tarjeta de crédito)
2. Experimente cómo Hedy (https://hedy.ai) transforma sus conversaciones
3. Observe cómo la sinergia entre ambas herramientas revoluciona sus resultados de ventas

En Hedy, creemos en el poder de las alianzas inteligentes. La misión de AgentGrow de empoderar a los vendedores se alinea perfectamente con nuestra visión de hacer que todos sean la persona más brillante en la sala. Juntos, estamos construyendo el futuro de la habilitación de ventas.

Hedy AI · Coaching de IA en vivo para conversaciones importantes

Prueba Hedy gratis: https://www.hedy.ai/es/downloads/

https://www.hedy.ai/es/post/agentgrow-hedy-sales-intelligence-stack/